

# Studenckie Koło Naukowe Negocjator



SKN  
NEGOCJATOR  
SGH



SKN  
NEGOCJATOR  
SGH

ORGANIZACJE STUDENCKIE W SGH

[www.sgh.waw.pl](http://www.sgh.waw.pl)

# SKN Negocjator



[www.negocjator.pl](http://www.negocjator.pl) @ [skn.negocjator@gmail.com](mailto:skn.negocjator@gmail.com) [facebook.com/SKNNKiP](https://www.facebook.com/SKNNKiP)

SKN Negocjator SGH działa nieprzerwanie od 2000 r. To jedno z najbardziej aktywnych kół naukowych w SGH:

- 70 członków
- 10 atrakcyjnych projektów
- 100% satysfakcji z działania

Celem działania SKN Negocjator jest rozwijanie umiejętności miękkich – negocjacji, komunikacji, psychologii, wystąpień publicznych wśród studentów. Realizujemy go organizując ambitne, różnorodne projekty i podejmując ciekawe inicjatywy.

# SKN Negocjator



*Dołącz do nas!*

Chcesz doskonalić swoje umiejętności negocjacyjne i komunikacyjne poprzez praktykę, a przy tym współtworzyć ambitne projekty - a to wszystko w zgranym zespole i przyjacielskiej atmosferze? Dołącz do nas i wejdź poziom wyżej!

- **Rekrutacja:**

na początku każdego roku akademickiego

**I etap** – formularz zgłoszeniowy

**II etap** – rozmowy rekrutacyjne

# SKN Negocjator



**Warsaw Negotiation Round** to międzynarodowy turniej negocjacyjny dla studentów najlepszych uczelni biznesowych i prawniczych na świecie.

- Uczestnicy z ponad 40 krajów, z każdego kontynentu.
- Światowej sławy eksperci z Oxfordu czy Harvardu.
- Rundy negocjacyjne w prestiżowych lokalizacjach Warszawy: Senat RP, Giełda Papierów Wartościowych, Pałac Łazienkowski, Stadion Narodowy i in.
- „Projekt Roku” wg Ministerstwa Nauki i Szkolnictwa Wyższego.
- Liczni partnerzy i patroni, promocja m.in. w TVP, Polsat News oraz na świecie.



# SKN Negocjator

## Konferencje

**The Deal** – negocjacje na szczycie, kontrakty biznesowe.

**M&A** - warsztaty i case study prowadzone przez ekspertów z wiodących firm konsultingowych i doradczych.

**Konferencja Negocjator** – panele dyskusyjne, szkolenia i warsztaty z zakresu negocjacji i komunikacji.

**Celuj w Przyszłość** – szkolenia: motywacja, ścieżka kariery, udana rekrutacja.

**Spotkania Czwartkowe** – cotygodniowe spotkania koła – rozwijaj umiejętności uczestnicząc w symulacjach, warsztatach i spotkaniach z gośćmi takimi jak negocjator policyjny, Ambasador Syrii i in.



Na zdjęciu: Prezesi największych banków w Polsce o kulisach negocjacji w biznesie



SKN  
NEGOCJATOR  
SGH

# SKN Negocjator



## Studencki Turniej Negocjacyjny

- ogólnopolski: 8 rund negocjacyjnych w 5 miastach Polski,
- blisko 200 uczestników zmagają i biznesowe case study,
- liczni partnerzy, atrakcje i ogólnopolska promocja.

**Publikacje książkowe** – SKN Negocjator wydało 6 książek zawierających autorsko opracowane scenariusze, case study, analizy negocjacyjne.

**Szkolenia Negocjatora** – prowadź szkolenia dla firm, organizacji i licealistów – wejdź na wyższy poziom w wystąpieniach publicznych!



*Rozwój. Zaangażowanie. Satysfakcja. To Negocjator!*